

**Évoléa, Société Coopérative d'Intérêt Collectif d'HLM**, gère un patrimoine d'environ 7 500 logements réparti sur l'ensemble du département de l'Allier et emploie 145 collaborateurs.

**Travailler chez un bailleur social comme Évoléa**, c'est s'engager pour des valeurs fortes : solidarité, utilité sociale, bienveillance, proximité, performance, etc..., et surtout au service de l'humain !

**Travailler dans une société coopérative comme Évoléa**, c'est avoir la possibilité de s'impliquer dans sa gouvernance et dans ces décisions en devenant coopérateur !

**Évoléa**, c'est aussi une entreprise qui vous propose un cadre de travail de qualité, dans une ambiance collaborative, et qui s'engage en faveur de l'égalité professionnelle et de la mixité.

**Alors, envie de tenter l'aventure avec nous ? Ça tombe bien ! Nous recherchons, dans le cadre d'un remplacement, un(e)**

**Conseiller(ère) commercial(e) H/F**

**La mission**

Au sein du service Commercial et pour le secteur de Commentry, vous assurez la mise en location des logements de votre secteur, avec pour objectif principal de réduire les temps de vacance.

Pour ce faire, vos missions principales sont les suivantes :

- Mettre en place des actions de prospection avec les partenaires institutionnels ou directement auprès des demandeurs.
- Commercialiser les logements en s'assurant de la visibilité des biens à louer.
- Accompagner et conseiller les prospects dans la réalisation de leurs projets de logement en adaptant l'offre commerciale aux besoins exprimés : piloter le traitement des dossiers de demande de logement jusqu'à l'attribution, assurer la visite des logements, finaliser la mise en location par la signature du bail.
- Proposer et mettre en place des actions commerciales et/ou de communication.
- Orienter ponctuellement les familles en difficulté.

**Le profil idéal**

De formation bac +2 dans le domaine des professions immobilières, vous justifiez d'une première expérience dans l'immobilier et/ou dans la gestion de la relation clients.

Vos connaissances des techniques de prospection commerciale et de la relation client sont avérées.

Vous savez anticiper et comprendre les besoins et les attentes des clients. Vous maîtrisez également les outils informatiques et bureautiques.

Vous êtes obligatoirement titulaire du Permis B, ce poste nécessitant une mobilité sur le patrimoine de votre secteur.

Enthousiaste, votre esprit méthodique et rigoureux est reconnu, tout comme votre esprit d'équipe et votre aisance relationnelle. Vous êtes en capacité d'organiser votre travail en toute autonomie tout en participant activement aux tâches collectives de l'équipe. Curieux(se), vous êtes force de proposition et avez le sens du service clients.

**Vous ne cochez pas toutes les cases ? Pas de panique !** Pour garantir votre réussite, nous assurons, dès votre arrivée, votre intégration avec un parcours individualisé et nous vous accompagnons en mettant en œuvre un programme de formation adapté à vos besoins.

### Les conditions d'embauche

Nous vous proposons ce poste en **CDI**, au statut **Agent de maîtrise**, à **temps plein** au forfait jours, avec 20 jours de RTT et 2 jours de direction fixes.

Nous vous proposerons une rémunération qui valorisera votre expérience et votre potentiel, accompagnée d'avantages tels que : **prime d'intéressement, épargne salariale, tickets restaurant, compte épargne temps, mutuelle et prévoyance...** En complément, vous pourrez bénéficier des offres de notre Comité Social et Economique.

Le poste de Conseiller(ère) commercial(e) pourra être localisé au sein de notre **Agence de Commeny ou de notre Antenne commerciale de Montluçon**. **Nous vous attendons dès que possible !**

Enfin, sachez que nous étudions avec la plus grande attention les candidatures des talents en situation de handicap et leurs éventuels besoins spécifiques.

### Vous vous reconnaissez dans ce poste ?

N'hésitez plus ! Adressez-nous votre candidature par mail à [recrutement@evolea.fr](mailto:recrutement@evolea.fr).